

Mission commerciale de STI Canada en Australie du 10 au 14 octobre 2016

Résumé

STI Canada a organisé une mission commerciale en Australie du 10 au 14 octobre avec la coopération du consulat général du Canada à Sydney (SYDNY), le consulat du Canada à Auckland (AKLND) et l'ambassade du Canada à Manille (MANIL). Elle comprenait également quatre (4) autres partenaires industriels, plus particulièrement : International Roads Dynamics, Intelligent Mechatronic Systems, Joe Lam & Associates et TrustPoint Innovation Technologies. La mission a été dirigée par Michael De Santis, **le directeur du conseil d'administration de STI Canada et MI-8 Innovation**. La mission commerciale en Australie coïncidait avec le 23^e congrès mondial sur les STI (ITSWC) qui a été tenu à Melbourne. Une importante délégation de la grande région de Montréal (21 entreprises et organisations) dirigée par M. Aref Salem, un membre du comité exécutif de la Ville de Montréal, était également présente. Avec près de 11 500 délégués provenant de 73 pays, le congrès mondial sur les STI a été la deuxième plus importante conférence internationale jamais tenue à Melbourne. Le 24^e congrès mondial sur les STI sera tenu à Montréal du 29 octobre au 2 novembre 2017.

Contexte

Les STI font référence à l'application de technologies de pointe et de technologies émergentes (ordinateurs, capteurs, dispositifs électroniques, etc.) au domaine du transport pour permettre à divers **utilisateurs d'être mieux informés et de rendre l'utilisation des réseaux de transport plus sécuritaire** et mieux coordonnée. **L'Australie continue d'être à l'avant-garde en matière d'implémentation de ces applications**, y compris les autoroutes gérées, le péage en mouvement **et l'utilisation de trains sans conducteur et de camions automatisés dans le secteur minier**. Combiné à une longue liste de nouvelles routes à construire en Australie et des projets de transport en commun à réaliser (projets évalués à environ 125 milliards de dollars australiens), il existe donc un potentiel important pour une **participation canadienne à l'industrie australienne des STI**. **Les technologies d'intérêt principal** comprennent : **l'acquisition de données, l'analyse de données, la connectivité et la sécurité, les informations géographiques, les outils de virtualisation et les solutions d'externalisation ouverte (crowdsourcing)**. Des possibilités de marché existent également pour les solutions visant la mobilité des villes grandissantes **de l'Australie, l'amélioration de la sécurité et de l'efficacité pour les poids lourds** circulant sur de longues distances ou celles qui offrent des avantages opérationnels, sécuritaires et environnementaux aux exploitants.

Programme de la mission

Avant la mission commerciale, STI Canada et le Service des délégués commerciaux du consulat du Canada à Sydney ont aidé les entreprises participantes dans leurs efforts de développement commercial en Australie et ils ont reçu des offres de services de contacts qualifiés de huit (8) entreprises qui sont toutes des clients du SDC. Le SDC a travaillé avec chaque société membre individuellement pour en apprendre davantage sur leur stratégie **d'entrée sur le marché**, rédiger de courts profils mettant en vedette leurs propositions de valeur respectives et approcher plus de 80 entreprises et organisations en leur nom. Afin de faciliter des interrelations à potentiel élevé, le SDC a demandé aux contacts locaux **d'identifier** des entreprises canadiennes précises avec lesquelles des intérêts communs pourraient exister. Un total de 30 références de contacts qualifiés a été fourni aux huit (8) clients du SDC à la suite de ces efforts de sensibilisation. En collaboration avec le **gouvernement de Victoria, plus d'une dizaine d'autres références de contacts qualifiés ont été fournies en fonction de l'intérêt des clients du SDC** à collaborer avec des entreprises particulières de la délégation victorienne.

La majorité des références de contacts qualifiés ont donné lieu à des réunions interentreprises à potentiel élevé pendant la tenue de la conférence mondiale sur les STI. Ces contacts qualifiés comprenaient des acheteurs potentiels **d'équipement et de services canadiens** (par exemple, les exploitants de réseaux routiers et ceux du domaine du transport en commun, les autorités publiques **responsables de l'aménagement de nouvelles infrastructures, les entrepreneurs en ingénierie, approvisionnement et gestion de construction, etc.**) et des partenaires potentiels (par exemple, les **fournisseurs de services de niveau un et deux de l'industrie des STI de l'Australie**).

Une **séance d'information** a également été organisée pour la délégation canadienne sur les industries **œuvrant dans le domaine** des STI en Australie et en Nouvelle-Zélande ainsi que sur les opportunités importantes dans le secteur des infrastructures de la zone de **libre-échange de l'ANASE**. La **séance d'information** comprenait des présentations de deux (2) consultants australiens spécialisés dans les STI, la Main Roads Western Australia, ITS New Zealand et MANIL/Dodjie Fabian (commissaire au **commerce et à l'infrastructure** – ANASE).

Faits saillants

- Une réception de réseautage à Melbourne organisée en partenariat avec la chambre de commerce Canada-Australie. Près de 70 participants ont assisté à cette réception et elle comprenait des **discours d'ouverture de M. Mike McGrath (chef du chapitre** de la chambre de commerce Canada-Australie à Victoria et associé directeur chez PwC Australia), M. John Jung (directeur général de **l'Intelligent Community Forum Canada qui visitait Melbourne dans le cadre de l'initiative ICT Investment Champion Speaker** organisée par le consulat général du Canada à Sydney) et M. Aref Salem (membre du comité de direction responsable du transport, Ville de Montréal).
- Un certain nombre de clients du SDC ont été invités à répondre à des **appels d'offres** et faire des démonstrations de suivi après leurs rencontres avec des contacts locaux.

Prochaines étapes

STI Canada et le SDC à Sydney **continueront d'aider les participants à la mission et feront un suivi de leur progrès en matière d'entrée sur le marché.**